

Guide til ACN Oversigt 1-10 DK

Du skal bruge: 1-10 Oversigten, Kundeansøgningskema (TSA) og en Repræsentantaftale.

Indledning: Forklar kort hvad liberalisering er. Fri konkurrence, som giver bedre priser til kunderne og en mulighed for os til, gennem ACN, at tjene penge i en af verdens hurtigst voksende brancher. Det er en økonomisk mulighed, som er opstået, idet de gamle monopoler bliver opløst. Det kan kun ske én gang, det sker lige NU! Det er en **én-gang-i-livet** mulighed. Forklar princippet i tilbagevendende indkomst (også kaldet residual indkomst) – gør arbejdet én gang, men bliv betalt måned efter måned, år efter år. **Når du har en tilbagevendende indtægt, kan du nyde både tid og penge** (også en kort forklaring).

Spørgsmål: Hvis jeg kunne vise dig en måde, hvorpå du med vores hjælp og ved at investere 3-5 timer om ugen, kunne opbygge en tilbagevendende indtægt, som kom måned efter måned, år efter år – ville du så være åben over for at se på en forretningsmulighed?

Trin 1: Vi spørger folk vi møder, om de kunne tænke sig at blive kunde hos ACN. De kan spare penge på deres telefonregning og ringe gratis til andre ACN kunder (fortæl om **ACN til ACN – opkald kr. 0,25**). Der er **ingen bindingsperiode, ingen forpligtelser**, og det **koster ingenting**. Hvis de ikke er tilfredse, kan vi skifte dem tilbage uden omkostninger. Det eneste man skal vænne sig til er at spare lidt penge! Dette er en **TeleServiceAftale** (hold en **TSA** op), og som du kan se, er den meget let at udfylde. For hver ansøgning du udfylder, vil ACN betale dig en tilbagevendende provision på op til 10% af det samtaleforbrug, kunden foretager. Dette er vores **første indtægtskilde**. Du gør samtidig dine kunder glade ved at hjælpe dem med at spare penge på en service, de bruger i forvejen. Du kan blive din egen kunde, og jo flere ansøgninger du udfylder, jo større vil din indtægt blive.

Trin 2: Når du med vores hjælp finder 2 samarbejdspartnere, som på samme måde hjælper andre med at spare penge på deres telefonregninger, vil du også tjene på disse nye kunders telefonregning, måned efter måned, år efter år. Hvis alle blot finder 2 partnere hver, vil du have 128 forretningspartnere i dit 7. niveau, og ACN betaler dig **op til 6%** på de kunder, der er i dit **7. niveau**. Er det ikke fantastisk?

Trin 3: Lad os se på, hvad dét betyder for dine indtægtsmuligheder. Vi vil bruge et eksempel med **kun 100 samarbejdspartnere**, da det er nemmere at regne med. Hvis hver skaffer **blot 40 kunder**, er der i alt **4000 kunder**. Med et gennemsnitligt samtaleforbrug på bare **150 kr. om måneden**, har ACN en omsætning på **600.000 kr.** Af denne omsætning får du ikke mindre end **6%** - det er **36.000 kr.** pr. måned, måned efter måned, år efter år - så længe kunderne bruger ACN. Dette er vores **anden indtægtskilde** - tilbagevendende (residual) indkomst. Det betyder, at du både får mere tid - og flere penge ind i dit liv.

Trin 4: Mens vi sammen bygger dit team op, udbetaler ACN kundeforbidlingsbonuser på op til **1.475 kr.**, hver gang du eller andre viser andre mennesker, hvordan de hurtig kan udfylde 6 kundeansøgninger (inden for deres første 30 dage i forretningen). Dette er vores **tredje indtægtskilde** og den udbetales ugentligt!

Trin 5: **ACN** skifter kunderne over, **ACN** sender regningerne, og **ACN** tager sig af kundeservicen. Kunderne betaler direkte til **ACN** og er derved i direkte kontakt med selskabet. Det betyder, at vi ikke skal bekymre os om alle disse ting, og vi kan derfor koncentrere os om dét, vi alle sammen kan finde ud af: At finde kunder og samarbejdspartnere (kundefindere) - mere enkelt kan det ikke være!

Trin 6: Vi starter vores eget firma i firmaet ACN, og som i enhver anden forretning starter vi også her med en investering. I de fleste tilfælde er sådanne investeringer meget store - nogle gange både 6- og 7-cifrede, og i andre Network Marketing selskaber kan det være 4- eller 5-cifrede beløb til indkøb af produkter hos selskabet - for så at videresælge dem til kunderne. I ACN investerer vi kun 3.000 kr. + moms = **3.750 kr. én gang for alle**. Efterfølgende er der et **årligt** administrationsgebyr på kun 1.100 kr. + moms = **1.375 kr.** Selvom det er meget små beløb for en forretning, vil jeg med det samme vise dig, hvordan du hurtigt kan tjene dine penge tilbage og efterfølgende øge din indtægt.

Trin 7: Indtil nu, har vi kun talt om Fastnettelefon. Mobiltelefoni vil følge ligesom Internet, ADSL, IP-telefoni, EL & Gas, m.m. Det er alt sammen serviceydelser, som **alle** mennesker bruger og behøver, med eller uden os, rig eller fattig! Hver gang ACN introducerer en ny service, så vokser kundernes månedsregning – og det samme gør din tilbagevendende indtægt! – **ser du ideen?** Forestil dig, at vi om 5 år måske kan tilbyde serviceydelser, som vi i dag slet ikke kender eksistensen af.

Trin 8: ACN er et 13 år gammelt firma, hvilket betyder stabilitet og sikkerhed. Vores omsætning var på 3,5 milliarder kr. i 2004. I dag opererer ACN i 18 lande på 3 kontinenter og er i dag **verdens største** Network Marketing firma indenfor Telefoni & Energi. Det er altså et veletableret, hurtigvoksende, multinationalt milliardsselskab.

Trin 9: Med vores investering på 3.750 kr. bliver vi **Team Trainer**. Den første optjente position er **Executive Team Trainer**, som er **nøglepositionen** i vores forretning. For at opnå denne position skal du have 20 personlige kunder og 2 samarbejdspartnere med hver 6 kunder. Når du med vores hjælp og support bliver ETT indenfor 30 dage, vil du, takket være vores bonussystem, **for det første** tjene 6.000 kr. + moms og således få mere end din investering tilbage, og **for det andet** vil du være berettiget til at tjene særlige Team-Bonusser på op til 22.200 kr. pr måned. Dette er vores **fjerde indtægtskilde!**

Prøv at regne på din tilbagevendende indtægt, når alle dine partnere finder 3 partnere hver i stedet for 2 – stigningen vil være massiv! De næste positioner er **Team Coordinator**, **Senior Coordinator** og **Regional Vice President** - og de særlige Teambonusser for disse positioner er på op til 148.000 kr. pr. måned.

Trin 10: Nu spørger du måske dig selv, om det er let det her, og om du kan gøre det !! Vi præsenterer - og vi lærer andre at præsentere. Vi hjælper dig med at opbygge dit team, så du har mulighed for at opnå en position, hvor du kan nyde både mere tid og flere penge.

Forstår du nu, hvorfor så mange mennesker er så begejstrede for ACN?

Afslutningen

Der er tre mulige reaktioner på det, du lige har hørt:

En 1'er: Du er begejstret og vil starte op med det samme. I dette tilfælde vil vi byde dig velkommen i teamet! Lad os få papirarbejdet overstået, så vi kan komme i gang med at invitere dine første gæster, så du kan få så god en start som muligt!

En 2'er: Du er interesseret, men du har nogle spørgsmål. Lad os besvare dem med det samme, så du kan træffe den rigtige beslutning.

En 3'er: Du siger: "Nej tak, det er ikke noget for mig." Det er i orden, det kan vi godt leve med, men du vil sikkert gerne spare penge på din telefonregning og prøve vores service ved at blive kunde. (Sørg få at få udfyldt en TSA i pausen).

Nu vil jeg bede dig om at melde tilbage til den der, har inviteret dig, om du er en 1'er, en 2'er, eller en 3'er?

Hvis nr. 1: Udfyld repræsentantaftalen med det samme, inviter de første gæster med det samme og aftal mødetidspunkter.

Hvis nr. 2: Besvar alle spørgsmål (bed din upline om hjælp om nødvendigt) og lav en tidsplan for næste præsentation og basistræning.

Hvis nr. 3: Tag en kundeansøgning frem og udfyld den. Tillykke med din ny kunde!

Uanset hvad emnet vælger, siger du tak fordi du måtte tage 20 minutter af deres tid!
Ved et BOM Møde, siger du til dem, der er en nr. 3, at der ikke er nogen grund til at vi tager mere af deres tid, ved at de kommer tilbage efter pausen, hvor vi taler om, hvordan vi kommer rigtig godt i gang i ACN forretningen - så tak for i dag!